

3.^{er} grado

**CARPETA
DEL ESTUDIANTE**

**EDUCACIÓN BÁSICA ALTERNATIVA
CICLO INTERMEDIO**

APRENDO
□ ○ ◆ ▲ **en casa**

MINISTERIO DE EDUCACIÓN

3.^{er} grado

EXPERIENCIA
DE APRENDIZAJE 4

APRENDO
□ ○ ◆ ▲ en casa

MINISTERIO DE EDUCACIÓN

Presupuestando y evaluando mi producto a realizar

EXPERIENCIA DE APRENDIZAJE 4

3.º grado

Es importante que en el negocio o emprendimiento manejemos los aspectos relacionados con el proceso productivo para la obtención del producto o servicio y que además consideremos los costos que se necesitan para ponerlo en marcha y en funcionamiento. Te proponemos conocer y analizar los aspectos más importantes del proceso productivo y de los costos para el comienzo o mejora del propio emprendimiento o negocio.



TU RETO EN ESTA EXPERIENCIA SERÁ RESPONDER:

¿Cómo podemos conocer los procesos productivos y costos en los negocios y emprendimientos de mi localidad?

¿Qué aspectos debes manejar sobre el proceso productivo y los costos para lograr el éxito del negocio o emprendimiento?



¿CÓMO LO LOGRAREMOS?

Para responder al reto desarrollaremos las siguientes actividades:

Actividad 1 Procesos productivos en los negocios

Actividad 2 Los costos de producción en los negocios o emprendimientos

Actividad 3 Financiamiento de los negocios

Actividad 4 La evaluación de un negocio



¿CUÁL SERÁ LA META?

- Reconocer los procesos productivos y los costos de un negocio o emprendimiento posible de realizar en mi localidad.

Actividad 1**Procesos productivos en los negocios****RECONOCEMOS NUESTROS SABERES:**

Observa las imágenes y responde las preguntas en tu cuaderno o portafolio:

¿Qué actividades realizan las personas de las imágenes? ¿Crees que todas ellas siguen los mismos pasos para obtener su producto? ¿Por qué?



Figura 1 Fuente: GS Noticias

Figura 2 Fuente: Diario Expresión

Figura 3 Fuente: Loreto Noticias

Figura 4 Fuente: Agencia Andina

NOS INFORMAMOS:**Los procesos productivos¹**

Para crear un producto o diseñar con éxito un servicio se elaboran los procesos productivos. Estos logran la transformación de la materia prima en el producto final. Para llegar a ello, el proceso debe superar varias etapas, donde cada uno de los insumos experimenta modificaciones hasta que se obtenga el producto final.

Organización productiva²

El éxito o fracaso de un negocio o emprendimiento depende muchas veces de la forma cómo se organiza internamente para realizar la producción del producto o servicio. Esto le permitirá cumplir con las metas u objetivos propuestos, para competir con los otros negocios, y así agilizar los tiempos de los procesos productivos, pero, sobre todo, para hacer del proyecto productivo un negocio y una futura empresa referente en la localidad.

Entonces, debemos entender que la buena organización, para realizar el negocio o emprendimiento, va a permitir que esta sea de éxito. Quien o quienes lo dirijan, deben tener la capacidad necesaria para seleccionar el personal y ubicarlos en las áreas productivas, donde sus competencias, capacidades, habilidades y destrezas permitan un mejor desempeño.

Otro aspecto a tomar en cuenta es la forma cómo ubicamos las áreas o zonas productivas. Esta distribución debe tener el criterio de darle secuencialidad a los procesos, permitir acortar los tiempos en cada tarea o proceso y en gran medida aprovechar todos los

¹ Mundo Pymes (s. f.). La importancia de los procesos productivos para una compañía.

² Ministerio de Educación (2019). Proyecto de educación para el trabajo. Nivel 1 y 2. Educación Básica Alternativa.

espacios disponibles en el local donde se va a hacer la producción. La productividad del negocio que se está ejecutando depende muchas veces de una buena distribución y organización de las áreas productivas y en gran medida de la calidad de personas que trabajarán en el proyecto productivo.

Etapas del proceso productivo³

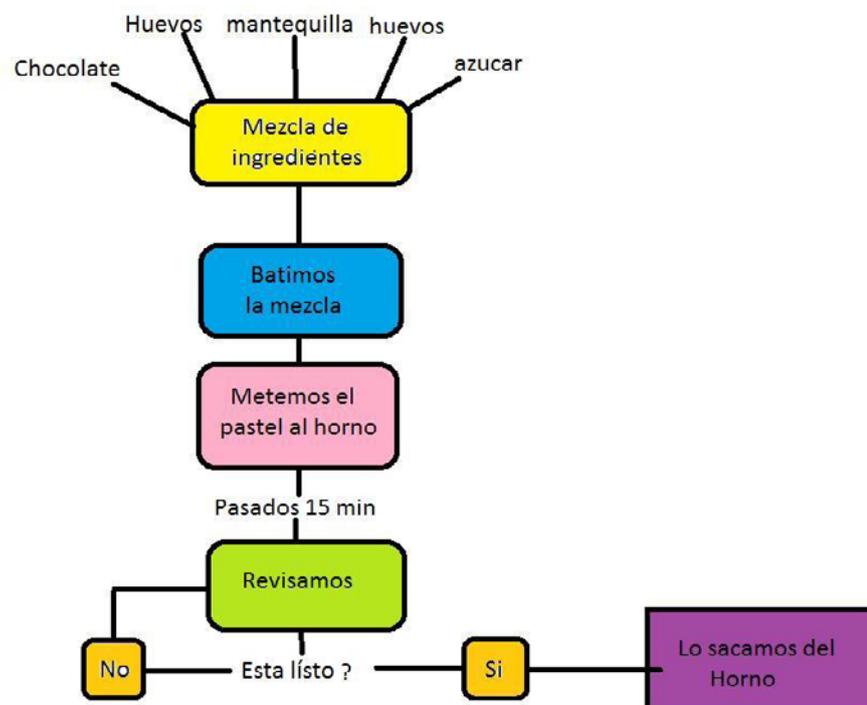
A continuación, detallamos las diferentes fases del proceso productivo de una empresa:

- Diseño del proceso.** Debes diseñar cómo vas a presentar y comercializar tu producto. Con todas las ideas elabora los diseños hasta que, finalmente, se consigue y decide el definitivo, el que será ofertado en el mercado.
- Producción.** En esta etapa se transforman las materias primas hasta que se obtiene el producto o servicio final.
- Distribución de productos.** Fase en la que se coloca el producto o servicio en el mercado. El método de distribución de los productos puede hacerse de diversas maneras.

Ejemplo de un proceso productivo para la preparación de tortas.

El flujograma muestra el paso a paso para producir tortas, desde la obtención de la materia prima hasta la distribución al consumidor final.

Este proceso productivo varía de acuerdo al producto o servicio que ofrecemos en nuestro negocio.



Fuente: Brainly (21/02/2019). Diagrama de flujo. [Mensaje de blog].

³ <https://bit.ly/3oabTD2>

**PRACTICAMOS LO QUE APRENDIMOS:****En tu cuaderno o portafolio:**

- Escribe las etapas (paso a paso) del proceso productivo que debes seguir para la obtención del producto o servicio que ofrecerás.

**COMPROBAMOS LO APRENDIDO:****En tu cuaderno o portafolio:**

Elabora un flujograma del proceso productivo para obtener tu producto o servicio de acuerdo a las etapas que has descrito en la actividad anterior.

Actividad 2**Los costos de producción en los negocios o emprendimientos****RECONOCEMOS NUESTROS SABERES:****Observa la imagen y responde las siguientes preguntas en tu cuaderno o portafolio:**

¿Qué hace la señora de la imagen? ¿Crees que es importante para los negocios calcular sus ingresos y egresos? ¿Por qué?



Fuente: MKT-Magazine



NOS INFORMAMOS:

Los costos de producción⁴

El costo es el dinero que se tiene que pagar por la adquisición o compra de insumos, materiales, herramientas y equipos, que permiten la elaboración de productos o las prestaciones de servicios. Este incluye la obtención de las licencias o permisos que sean necesarios para el establecimiento de un negocio o proyecto.

Costos fijos

Son aquellos que no varían o no cambian, a pesar de la cantidad de unidades producidas o servicios realizados en un periodo de tiempo. A mayor o menor volumen de unidades producidas o servicios prestados, estos costos no van a cambiar o variar significativamente.

Costos variables

Son aquellos que varían o cambian según la cantidad de productos o servicios brindados. Estos costos son diversos en cada periodo: a mayor venta, mayor gasto de dinero; a menor venta, menor gasto de dinero.

Costo total

El costo total es la suma de los **costos fijos** y los **costos variables** que se tiene en un tiempo establecido por las ventas en un negocio o la prestación de un servicio. Normalmente, el periodo de tiempo que se calcula es mensual.

Costo unitario

El costo unitario se calcula para determinar cuánto cuesta producir un producto o servicio.

Ejemplo de la hoja de costos del negocio de mermeladas

En el primer mes, Marco estimó que venderá 1000 tarros de su mermelada. Entonces, sus costos variables reflejan los costos para fabricar 1 000 tarros.

Descripción	Precio	Cantidad	Costo total
Costos fijos			
Alquiler	S/ 300.00/mes		S/ 300.00
Pago al personal	S/ 500.00/ mes		S/ 500.00
Cuenta de agua	S/ 50.00/mes		S/ 50.00
Cuenta de luz	S/ 50.00/mes		S/ 50.00
Gastos de marketing	S/ 100.00/mes		S/ 100.00
Subtotal (costos fijos)			S/ 1000.00

⁴ Ministerio de Educación (2019). Proyecto de educación para el trabajo. Nivel 1 y 2. Educación Básica Alternativa.

Costos variables			
Pago del personal que elabora el producto	S/ 50.00/día (100 tarros/día)	10 días	S/ 500.00
Fresas	S/ 5.00/kilo	50 kilos	S/ 250.00
Piñas	S/ 6.00/kilo	10 kilos	S/ 60.00
Naranjas	S/ 2.00/kilo	50 kilos	S/ 100.00
Azúcar	S/ 4.00/kilo	20 kilos	S/ 80.00
Etiquetas	S/ 0.10	1000	S/ 100.00
Tarros	S/ 0.50	1000	S/ 500.00
Subtotal (costos variables)			S/ 1 590.00
Total (costos fijos + costos variables)			S/ 2 590.00

Costo total = costos fijos + costos variables

Mermelada

Ejemplo: costo total (por el primer mes) = S/ 1 000 + S/ 1 590 = S/ 2 590

$$\text{Costo total} = \frac{\text{Costo total}}{\text{Cantidad de unidades producidas}}$$

Mermelada

$$\text{Costo total unitario} = \frac{\text{S/ 2 590}}{1\,000} = \text{S/ 2,59}$$

El costo de producción por cada unidad de mermelada es S/ 2,59 soles. Sobre esta cantidad se fija el precio, por tanto, si cada unidad se vende a ocho soles, tendremos una ganancia de S/ 5,41 soles que, multiplicado por las 1 000 unidades, se tendrá una ganancia total de S/ 5 410 soles.

PRACTICAMOS LO QUE APRENDIMOS:**En tu cuaderno o portafolio:**

Elabora un cuadro con los costos fijos y variables para tu negocio y emprendimiento, como el ejemplo de la actividad anterior.

**COMPROBAMOS LO APRENDIDO:****En tu cuaderno o portafolio:**

Calcula el costo total de tu negocio o emprendimiento y el costo unitario del producto o servicio que ofrecerás.

Actividad 3**Financiamiento de los negocios****RECONOCEMOS NUESTROS SABERES:**

Observa la imagen y responde las siguientes preguntas en tu cuaderno o portafolio:

¿Qué actividades realizan las personas en las ventanillas del banco? ¿Qué función crees que cumplen los bancos?



Fuente: La República

**NOS INFORMAMOS:****El financiamiento del negocio o emprendimiento⁵**

Para desarrollar de un negocio o emprendimiento es necesario contar con un capital. No es recomendable que sea un capital muy grande debes empezar con un capital pequeño, que te sea fácil de conseguir el financiamiento y lograr cumplir los objetivos que te has propuesto.

En nuestro país, el sistema financiero está compuesto por tres elementos:

- **El mercado financiero**, constituido por todas las personas e instituciones que demandan y ofertan dinero y cualquier tipo de activo, como bonos y acciones.
- **Los instrumentos financieros**, como los créditos, acciones y bonos.
- **Las instituciones financieras**, entre los que podemos considerar a los bancos, cajas municipales y rurales, fondos mutuos, fondos de pensiones, compañías de seguros, etc.

⁵ Ministerio de Educación (2019). Proyecto de educación para el trabajo. Nivel 1 y 2. Educación Básica Alternativa.

Para todos los negocios o emprendimientos, el financiamiento es una herramienta muy importante, pues en muchos de los casos este suele ser el motor del mismo. El financiamiento de un negocio se puede traducir en aumentos de la productividad, incrementos de la innovación tecnológica y una mayor probabilidad de competir en un mismo mercado

El negocio o emprendimiento necesita de un capital para iniciar sus diferentes actividades, por tal razón, el capital es el recurso necesario para poner en marcha el proyecto. Podríamos clasificar dos tipos de financiamiento:

a. El financiamiento interno

En este tipo de financiamiento, el capital proviene de los recursos propios. Si el negocio o emprendimiento es individual serán nuestros ahorros personales. Si el proyecto es grupal corresponderá al ahorro de todos los integrantes del equipo.

b. El financiamiento externo

Otra de las formas de tener el financiamiento para desarrollar el proyecto productivo es aquel de tipo externo, siempre y cuando hayamos agotado la posibilidad de hacerlo con nuestros propios recursos. Puede ser a través de un familiar, una persona cercana a ti o a través de instituciones financieras como los bancos, cajas rurales, financieras entre otras.



PRACTICAMOS LO QUE APRENDIMOS:

¿Qué tipo de financiamiento puedes conseguir para iniciar o implementar un negocio?
¿Cuál crees que es mejor?

Pregunta a tus amigos y familiares qué institución financiera ofrece créditos al más bajo interés.



COMPROBAMOS LO APRENDIDO:

Investiga en una institución financiera (banco, caja rural u otro) si te pueden hacer un préstamo para iniciar o implementar tu negocio y bajo qué condiciones.

Actividad 4 La evaluación de un negocio



RECONOCEMOS NUESTROS SABERES:

Observa los gráficos y responde en tu cuaderno o portafolio:

¿Qué observas en las imágenes? ¿Qué relación encuentras entre las dos imágenes?



Figura 1
Fuente: Agencia Andina



Figura 2
Fuente: Contadores



NOS INFORMAMOS:

Evaluar nuestro negocio⁶

Evaluar el estado actual de nuestro negocio siempre es importante para tener información suficiente, real y puntual con el fin de tomar decisiones importantes, hacer modificaciones en la organización o incluso cambiar totalmente el rumbo de nuestra empresa si es necesario.

No obstante, la toma de decisiones no es la única razón por la que debemos someter a nuestro negocio a evaluaciones. Otro efecto positivo de hacer esto con regularidad es garantizar el cumplimiento de los objetivos en todos los niveles y áreas de las empresas, incluso, si esta es muy pequeña.

¿Cómo saber si un negocio es rentable?⁷

Otra forma sencilla de evaluar los resultados finales es comparando el cálculo de inversión o egresos y las ganancias o ingresos prevista antes de iniciar el negocio, con los resultados del funcionamiento. Esto te permitirá saber si tu negocio es rentable o no.

⁶ WildEntrepreneur (2020). La importancia de hacerle una evaluación a tu negocio.

⁷ Ministerio de Educación (2019). Proyecto de educación para el trabajo.. Nivel 1 y 2. Educación Básica Alternativa.

Para calcular las utilidades debes utilizar la siguiente fórmula:

$$\text{UTILIDAD} = \text{Ingresos} - \text{Egresos}$$

Otro aspecto que se debe evaluar son los procesos dentro del negocio, de esta manera podemos conocer qué aspecto está débil y fortalecerlo.



PRACTICAMOS LO QUE APRENDIMOS:

En tu cuaderno y portafolio:

Resuelve el siguiente problema, teniendo en cuenta la fórmula:

$$\text{UTILIDAD} = \text{Ingresos} - \text{Egresos}$$

Francisco tiene un restaurante y sus ingresos mensuales han sido de S/ 17 500.00 soles. Sus egresos fueron de S/ 8 350.00 soles. **¿Cuánto de utilidad obtiene al mes en su negocio?**



COMPROBAMOS LO APRENDIDO:

Revisa el flujograma que elaboraste de los procesos productivos de tu negocio y completa la tabla. Ten en cuenta los ejemplos dados en cada columna. Puedes colocar bueno, regular o por mejorar en la columna de “resultado obtenido”. Con esta información podrás evaluar cada proceso productivo de tu negocio y tomar decisiones para mejorar tu negocio o emprendimiento.

N.º	Proceso planificado	Proceso ejecutado	Resultado obtenido
1	Compra de insumos	Compra de insumos	Bueno
2			
3			
4			
5			
6			